Dossier de presse

Décembre 2014

AEROMART TOULOUSE HTON
2-4 DECEMBER
AEROMART SUMMIT 2 DECEMBER
10TH EDITION

Une manifestation organisée et financée par :

Avec le soutien financier de :

Commissariat Général :

Un événement :

Sommaire

AEROMART, éléments clés ***p 3***

AEROMART, mode d'emploi ***p. 5***

AEROMART, édition 2014 ***p. 6***

Chiffres-clés ***p. 7***
Les PME régionales à Aeromart ***p. 7***
Les trophées Aeromart Toulouse 2014 ***p. 7***
Le Village Advanced Manufacturing ***p. 9***
L'espace Handicap dédié aux ESAT et entreprises adaptées ***p. 12***
Un espace Emploi Formation ***p. 13***
Le Green Aviation Village ***p. 13***
Les temps forts d'Aeromart Toulouse 2014 ***p. 16***
Programme des conférences et ateliers ***p. 17***

Midi-Pyrénées, leader de l'aéronautique civile ***p. 26***

Communiqués des entreprises ***p. 31***

AEROMART : éléments clés

Première convention internationale d'affaires des industries aéronautiques et spatiales
Au cœur du pôle de compétitivité mondial Aéronautique, Espace, Systèmes Embarqués Aerospace Valley, plus de 400 donneurs d'ordre et 500 preneurs d'ordre se rencontrent pendant trois jours pour nouer des contacts, acheter ou vendre des compétences et des savoir-faire.
Espace, constructeurs d'aéronefs, motoristes, équipements d'avions, transport aérien, équipementiers sont les principaux secteurs d'activité représentés par les donneurs d'ordres.

Née en Midi-Pyrénées en 1996, la convention d'affaires AEROMART est présente sur trois continents :
- Europe (Toulouse, du 2 au 4 décembre 2014)
- Amérique (Montréal, 30 mars au 2 avril 2015)
- Asie (Tianjin, du 7 au 8 septembre 2015).

Organisée par Midi-Pyrénées Expansion, l'Agence de Développement de la région Midi-Pyrénées et la Chambre de Commerce et d'Industrie de Toulouse
Les organisateurs ont confié sa commercialisation au groupe abe – BCI Aerospace, qui, avec plus de 1 000 conventions d'affaires à son actif, est le leader européen pour l'organisation de conventions internationales d'affaires.
Aeromart bénéficie du soutien financier de l'Union Européenne, de la Région Midi-Pyrénées, de la Chambre de Commerce et d'Industrie de Toulouse et de Toulouse Métropole.

Une convention dont le succès ne cesse de s'amplifier
Véritable plate-forme d'échanges et de rencontres, AEROMART a su s'imposer comme le plus grand événement de « réseautage » entre les constructeurs, les équipementiers et l'ensemble des grappes de sous-traitance ou fournisseurs de services aéronautiques au niveau international.

AEROMART, mode d'emploi

Outre les rendez-vous d'affaires qualifiés, cœur de la manifestation, Aeromart propose aussi des ateliers et conférences sur des thématiques en lien avec l'actualité ainsi que différents espaces destinés à promouvoir le tissu économique régional.

Acheteurs et vendeurs : en moyenne, 15 rendez-vous de 30 minutes en 2 jours
La convention se déroule selon une méthodologie très rigoureuse permettant de gagner du temps le jour J : chaque participant connaît déjà le profil des entreprises qu'il rencontrera.

- **Inscription :** chaque participant remplit très précisément en ligne une fiche technique : ses besoins, son profil (donneur ou preneur d'ordres, acheteur) et ses compétences.
- **Choix des interlocuteurs :** depuis le module d'inscription en ligne, chaque participant sélectionne les interlocuteurs qu'il souhaite rencontrer pour un entretien individuel et remplit une grille de choix de rendez-vous en indiquant un ordre de priorité.
- **Validation des rendez-vous :** les demandes de rendez-vous des preneurs d'ordres sont transmises aux donneurs d'ordres qui les valident.
- **Réalisation du planning de rendez-vous :** un logiciel, prenant en compte les choix de chacun (et la validation des acheteurs) permet d'**établir le planning personnel définitif, adressé** quelques jours avant la convention (en moyenne 15 rendez-vous de 30 minutes pendant deux jours).

Des ateliers thématiques ciblant les problématiques actuelles du marché

Aeromart propose d'autres rencontres ouvertes à l'ensemble des participants :

- les **ateliers « Politique Achat des Grands Groupes ».** Ces ateliers se tiendront le 2 décembre dans le cadre d'« AEROMART Summit », au centre de congrès Pierre Baudis.
- les **« conférences thématiques »** permettent aux agences de développement, françaises ou étrangères, de présenter les opportunités de marchés liées à leurs territoires.
- les **ateliers « technologiques »** permettent à des sociétés de présenter leurs savoir-faire et leurs innovations.

AEROMART, édition 2014

La 10e édition d'AEROMART se déroule en deux temps :

- **le 2 décembre**, au centre de congrès Pierre Baudis, l'« AEROMART Summit », organisé en collaboration avec Aerospace Valley, est dédié à la supply chain. Une première partie est consacrée à la politique Achat des grands groupes et une deuxième partie aux enjeux de la chaîne d'approvisionnement.

- **les 3 et 4 décembre**, la convention d'affaires se déroule au Parc des Expositions :
  Rendez-vous B2B, ateliers thématiques, conférences, accueil de délégations étrangères.

Chiffres-clés

En 2014, environ **2 300 participants** issus de **1200 entreprises** se donnent rendez-vous à AEROMART :

- 800 entreprises exposantes qui vendent et qui achètent,
- 200 grands donneurs d'ordres,
- 200 autres entreprises inscrites au forum, aux ateliers et conférences.

Parmi les preneurs d'ordre, environ **150 entreprises de la région Midi-Pyrénées**, réparties sur l'ensemble des départements, participent à AEROMART, dont **71 PME**.

Plus d'une quarantaine de pays sont représentés – **65 % des participants viennent de l'étranger**.

Outre les grands donneurs d'ordre basés en Midi-Pyrénées - Airbus, ATR, EADS Astrium, CNES, Goodrich, Latécoère, Liebherr Aerospace, Rockwell Collins, Safran, Thales Division Aéronautique et Thales Alenia Space, de grands noms de l'aéronautique mondiale seront présents :

- les avionneurs Boeing, Bombardier, Dassault, Embraer, le russe UAC (United Aircraft Corporation), les chinois AVIC, COMAC et CASIC,
- les grands équipementiers et systémiers Alenia Aermacchi, Alenia Aeronautica, Eaton, Esterline, GE, Honeywell, Rolls Royce, Konsberg (Norvège), GKN Aerospace, Pratt & Whitney, Volvo Aero, etc.

Les délégations attendues en 2014

Les régions françaises inscrites à la convention sont : Auvergne, Bretagne, Champagne, Ile-de-France, Lorraine. Normandie, Rhône-Alpes.

Les délégations étrangères les plus représentées sont :

- Italie (Pouilles, Campanie, Lombardie, Lazio, Piémont),
- Canada (Québec et Ontario),
- Etats-Unis (Floride, Washington, Texas, Connecticut, etc.),
- Allemagne (Bade-Wurtemberg, Bavière, Hambourg),
- Grande-Bretagne
- Pays-Bas
- Autriche
- Espagne (Séville, Alava)
- Chine

- Japon
- Corée
- Maroc
- Mais aussi la Russie, l'Ukraine, la Suisse, la République Tchèque, le Mexique, la Norvège, l'Inde, la Malaisie, le Brésil, la Turquie.

Pour la première fois en 2014, la présence des donneurs d'ordre suivants : FACC (Fischer Advanced Composites – Autriche), Moog (USA), Turkish Aerospace Industries.

Les PME régionales à Aeromart

Parmi les **150 entreprises régionales** inscrites à Aeromart 2014, on dénombre **71 PME qui bénéficient d'un tarif préférentiel grâce à l'action collective de la Région Midi-Pyrénées portée par Midi-Pyrénées Expansion.**

Un **espace dédié aux TPE/PME** coordonné par la CCI de Toulouse est également proposé avec le soutien de la Région Midi-Pyrénées et accueillera 11 entreprises : Acti Conseils, Axial Informatique, CB Rectification, Esprit Lean, GIT, ISI Midi-Pyrénées, Pradel, Pronoe, Surfetud, Tiso et Virtual IT.

Par ailleurs, **le Rézopep (Réseau de Pépinières d'Entreprises de Midi-Pyrénées)** organise la présence d'entreprises hébergées en pépinières. Il s'agit de : Skyconseil, Innov ATM, Nanolike, AJK Technologie, GUIDE.

Afin de promouvoir le savoir-faire de ces PME dans le cadre de cette manifestation internationale, celles-ci bénéficient d'un plan de communication dédié :

- une signalétique spécifique au sein de la convention d'affaires,
- un catalogue des entreprises régionales,
- une remise de trophées mercredi 3 décembre 2014 de 11h30 à midi sur le stand « Welcome to Toulouse & Midi-Pyrénées » - Hall 5

Les Trophées AEROMART TOULOUSE 2014 : les entreprises lauréates

Trophée « Investissement international Midi-Pyrénées » remis par Bernard PLANO, Président de Midi-Pyrénées Expansion

Une entreprise à capitaux étrangers de Midi-Pyrénées qui continue à investir et se développer dans la région.

UTC AEROSPACE SYSTEMS EUROPE (USA), Colomiers, représentée par Patrick GALOPIN, Directeur Général

UTC AEROSPACE SYSTEMS EUROPE a inauguré le 23 septembre 2014 sur son site de Colomiers, près de Toulouse, un nouveau bâtiment industriel dédié au programme A350 XWB. Un investissement de 25 M€ pour cette chaîne d'assemblage robotisée (3 robots Kuka) consacrée aux inverseurs de poussée de la nacelle des nouveaux moteurs Trent de Rolls-Royce qui équipent l'A350 XWB. 60 personnes travaillent actuellement sur le programme, un chiffre qui devrait doubler d'ici à trois ans. UTC AEROSPACE SYSTEMS EUROPE emploie 480 personnes, dont 400 sur les deux sites français (270 à Colomiers et 130 à Toulouse), pour un chiffre d'affaires d'environ 120 millions d'euros.

Si les usines de Colomiers et de Hambourg sont spécialisées dans l'assemblage des nacelles destinées à Airbus, le site de Toulouse (Saint-Martin-du-Touch) assure notamment l'assemblage final des trains d'atterrissage de l'A380 et celui de divers autres sous-ensembles. Il accueille également un atelier de réparation nacelles. UTC Aerospace Systems, née en 2012 de la fusion-absorption de Goodrich Corporation et d'Hamilton Sundstrand par le groupe américain UTC, a réalisé en 2013 un chiffre d'affaires de 13,3 milliards de dollars et emploie quelque 41 000 salariés dans le monde.

Trophée « Une stratégie industrielle offensive » remis par Alain DI CRESCENZO, Président de la CCI de Toulouse

Une entreprise remarquable pour sa stratégie industrielle qui assure le développement régulier de l'entreprise.

Groupe LPF (Le Piston Français), Blagnac, représenté par Thomas CORBEL, Président

En 2009, 5 entreprises indépendantes françaises s'unissent et implantent à Blagnac le siège du groupe LPF. En quelques années, après une restructuration profonde, le Groupe spécialisé dans la mécanique de précision devient l'un des acteurs majeurs de l'aéronautique, fournisseur stratégique de SAFRAN, notamment avec SNECMA, fournisseur de Rang 1 d'AIRBUS MILITARY et AIRBUS HELICOPTERS, de BOMBARDIER, partenaire d'autres entités d'AIRBUS GROUP ainsi que d'UTAS. En 2014, il réalise sa première opération de croissance externe en Haute-Garonne en rachetant FUTEX (Auterive), spécialisé dans la mécanique industrielle et le prototypage, pour se rapprocher de ses donneurs d'ordre toulousains AEROLIA et AIRBUS. L'entreprise, qui souhaite se positionner sur le marché de la production d'urgence de pièces mécaniques complexes en aluminium et titane, compte doubler la superficie de son usine en y construisant 4000 m_2 de bâtiments, dont 1200 m_2 en 2015. L'effectif actuel de 22 personnes devrait doubler d'ici un an et demi. ACE Management, via son fonds d'investissement Aerofund II, est partenaire financier du groupe LPF.

Trophée « Dynamisme, croissance et adaptation au marché » remis par Bernard KELLER, Vice-Président de Toulouse Métropole

Une entreprise de Toulouse Métropole qui a connu en quelques années une croissance exceptionnelle.

EXCENT FRANCE, Colomiers, représenté par Philippe CHAUMÈS, Président Directeur Général

Le groupe eXcent créé en 1990 par Philippe CHAUMÈS, son Président, est concepteur et intégrateur en solutions industrielles. Les propositions de valeur qu'eXcent adresse à ses clients convergent vers '' l'usine du futur'': Tooling, Intelligent Tooling, Robotics & Cobotics, Plant production process Optimization . eXcent, dont le siège est à Colomiers, est présent sur 10 sites en France, 2 sites à l'étranger (USA et Roumanie) et 3 autres sites en préparation : Mexique, Canada et (Grande-Bretagne).

eXcent accompagne ses clients Airbus, Safran, Dassault, Zodiac, GE, Alstom Power..., à Toulouse, en France et dans le monde.

Trophée « Aéronautique et Territoire » remis par Martin MALVY, Président de la Région Midi-Pyrénées

Une PME régionale en pointe qui a choisi de continuer à se développer dans un territoire de Midi-Pyrénées.

FIGEAC AERO, Figeac, représenté par Jean-Claude Maillard, Président Directeur Général

Implantée depuis 1989 à Figeac (Lot), FIGEAC AERO, spécialisée dans la fabrication de pièces de structures, de pièces moteur et de sous-ensembles pour l'aéronautique, emploie 960 salariés à Figeac sur 1 600 au total. Le Groupe, leader européen pour la fabrication de pièces usinées de précision, a réalisé 165 M€ de chiffre d'affaires sur son exercice clos à mars 2014 (données ajustées). 82% du CA concerne l'activité aérostructures, le reste étant réparti sur les activités d'usinage et de traitement de surface, de montage sur site et de gros usinage et chaudronnerie.

FIGEAC AERO est le partenaire de référence pour les grands noms de l'aéronautique Airbus, Spirit Aerosystems, Safran. En 25 ans, son PDG Jean-Claude MAILLARD a su créer un groupe d'envergure internationale, côté en bourse sur Alternext depuis fin 2013.

En octobre 2014, FIGEAC AERO a décroché un contrat historique avec Snecma (500 millions de dollars sur 10 ans), pour la production des pièces du nouveau moteur Leap, destiné à équiper les A320 Néo et les 737 Max (nouvelle génération) de Boeing. L'entreprise a également finalisé l'acquisition de Quercy Usinage, une unité qui sera dédiée à la réalisation de prototypage et de pièces de rechange.

En parallèle d'une croissance maîtrisée (4 autres sites en France, un aux États-Unis à Wichita depuis mai 2014 et un en Tunisie), l'entreprise continue à investir sur le site de Figeac. Le nouveau programme s'élève à 55 M€ d'investissements immobilier et mobilier avec le recrutement de 400 emplois à la clé, auxquels s'ajoutent 19 M€ d'investissement R&D et la création de 100 emplois supplémentaires. Au total, ce sont 18 000 m^2 qui vont être construits entre 2014 et 2016 à Figeac. L'entreprise a bénéficié d'une avance remboursable de 9,5 M€ de la Région Midi-Pyrénées.

Nouveautés 2014

Le Village « Advanced Manufacturing »

Principale nouveauté de cette édition 2014, l'Advanced Manufacturing Village explore l'enjeu éminemment stratégique des process de production et modèles organisationnels innovants permettant de renforcer la compétitivité des entreprises en combinant performance industrielle et développement durable. Les entreprises qui y exposent ont développé un savoir-faire spécifique préparant l'avènement de l'usine du futur, qui sera à la fois digitale et connectée, agile, centrée sur l'humain et respectueuse de son environnement. Parmi celles-ci, le Groupe Fives, expert deux fois centenaire de ces questions, qui a créé un observatoire afin de mener une réflexion originale sur cette nouvelle révolution industrielle. Signe de la qualité du travail mené par Fives, le ministère de l'Economie l'a sélectionné pour copiloter le plan de reconquête industrielle « Usine du futur » au niveau national, dont il a dévoilé la feuille de route au printemps dernier.

Des sessions sur cette thématique sont également prévues le mardi 2 décembre dans le cadre du Summit (voir p 16)

Les entreprises suivantes exposent sur l'espace Advanced Manufacturing Village :

ACTIA

Compétences liées à l'Usine du futur : Agile, Centrée sur l'humain, Digitale et connectée, Respectueuse de son environnement

Savoir-faire : Le département E.M.S du groupe international ACTIA propose des services de sous-traitance électronique dans un environnement industriel certifié : pré-séries, fabrication et assemblage de cartes électroniques sur un très large spectre technologique, test in situ, intégration et tests fonctionnels. Les prestations d'achats et d'approvisionnement sont intégrées et bénéficient des volumes de négociation Groupe. Le savoir-faire en conception et manufacturing de sous-ensembles et ensembles électroniques et mécatroniques est au service des clients ACTIA dès les premières phases de réflexion commune dans le but de respecter les exigences de fiabilité, délai et prix dès les premières séries. La recherche permanente de l'agilité et de la justesse nécessaires aux clients amène naturellement ACTIA à progresser vers l'usine du futur. L'organisation de notre activité d'E.M.S permet au groupe de s'imposer comme un fournisseur de cartes électroniques majeur en Europe et ce, sur les secteurs de l'automobile, l'aéronautique, le ferroviaire. La taille médiane du groupe et son positionnement sur ces secteurs particulièrement exigeants garantissent les engagements ACTIA de proximité, de qualité et de compétitivité.

DEFI 12
Compétences liées à l'Usine du futur : Centrée sur l'humain, Agile

Savoir-faire :
Ingénierie - Bureau d'études techniques et mécaniques pour les secteurs : Aéronautique • Automobile • Energies renouvelables • Médical, santé • Spatial • Défense
Défi12 possède un savoir-faire important dans la robotique : études de faisabilité, avant-projets, projets, études, dessins de fabrication, notices techniques, réalisation de cahiers des charges, réalisations, devis, conseils, expertises, maîtrise d'œuvre.

DSi
Compétences liées à l'Usine du futur : Digitale et connectée

Savoir-faire : DSi est une « Entreprise Adaptée » avec des domaines d'activités diversifiés. Elle se développe sur cinq pôles d'activités de service, dont un pôle de service industriel intégrant entre autre le service en ingénierie de fabrication, le câblage aéronautique ou encore la logistique industrielle. Ses activités sont soutenues par un pôle d'études et ingénierie (Ingénierie Informatique, Ingénierie Électronique, R&D en Automatique et Traitement du signal) qui développe, notamment à travers des projets R&D collaboratifs, les produits et services de demain de DSi. DSi, à travers son activité R&D, développe des solutions innovantes dans divers domaines d'application : Radar, GNSS, mesure physique, ... Ses projets MIMECOR-VT et RCTI (Réseaux de capteurs thermiques intelligents) visent notamment l'amélioration des moyens de mesure et l'optimisation des coûts des essais. En développant les moyens de mesure et de commande performants, DSi ambitionne d'être un contributeur actif de l'Usine de Futur, en proposant des moyens innovants de contrôle, de suivi et d'essai.

EXCENT France
Compétences liées à l'Usine du futur : Agile

Savoir-faire : Excent développe ses compétences au travers de 5 segments de marchés : Aéronautique/Défense/Energie/ Ferroviaire/Automobile. Son cœur de métier est l'expertise industrielle.
Excent se veut apporteur de valeur pour ses clients. Elle propose pour "l'usine du futur " une meilleure utilisation des compagnons. Elle utilise ses derniers pour leur véritable valeur ajoutée et mets en place tous les processus nécessaires afin d'obtenir un prix de revient produit le plus bas possible.

Fives
Compétences liées à l'Usine du futur : Agile, Respectueuse de son environnement

Savoir-faire : Depuis 200 ans, Fives propose des technologies et des solutions qui accompagnent le développement de l'industrie (acier, ciment, aluminium, énergie, etc…) à travers toutes les révolutions industrielles qui viennent répondre à leurs nouveaux challenges. A l'occasion de son bicentenaire célébré en 2012, Fives a créé un Observatoire des usines du futur, un laboratoire d'idées ayant pour mission de produire et diffuser une réflexion originale sur l'industrie et sur l'usine de demain. Il réunit des expertises variées qui apportent à ses travaux des éclairages multidisciplinaires et internationaux. L'engagement de Fives sur ce thème lui a valu d'être sélectionnée par le Ministère des Finances français pour copiloter le plan Usine du futur, l'un des 34 plans de reconquête industrielle. Les conclusions de ces initiatives sont convergentes : l'usine du futur devra mieux intégrer les dimensions économiques, sociétales et environnementales pour être plus compétitive.

Galvanoplastie Industrielle Toulousaine G.I.T.
Compétences liées à l'Usine du futur : Respectueuse de son environnement

*Savoir-faire : t*out produit métallique doit être protégé pour se protéger de toute agression physico-chimique, atmosphérique et climatique, et pour accroître sa durée de vie.
A l'horizon septembre 2017, la norme européenne REACH impose l'arrêt des chromes hexavalent dans le traitement de surface. Or ces chromes représentent 40% de nos utilisations. GIT innove et propose un traitement de surface "vert", sans chrome : Oxydation Micro Arc CERATRONIC

MPM ETIENNE LACROIX
Compétences liées à l'Usine du futur : Agile, Centrée sur l'humain, Respectueuse de son environnement

Savoir-faire : Le marché actuel de MPM est celui de l'aéronautique et, plus précisément :
- Intérieur cabine : accoudoir, porte magazine, porte gobelet, tablette cocktail
- Allègement de l'avion : corps de ventilation, papillons, réservoir de purge…
- Electrique : support de câblage

MPM souhaite toujours aller plus loin dans l'économie et le respect de l'environnement. L'entreprise transforme des matières techniques de premier choix afin que la recyclabilité soit améliorée. Afin de répondre à ses clients aéronautiques, elle a intégré depuis très longtemps la gestion des petites séries avec des changements d'outillages rapides et fréquents.

NANOLIKE
Compétences liées à l'Usine du futur : Digitale et connectée

Savoir-faire : Nanolike, jeune entreprise innovante spécialisée dans le dépôt de nanoparticules, développe et commercialise une nouvelle génération de capteurs à base de nanoparticules répondant aux contraintes des industriels : les nanocapteurs.
En tirant profit des avantages technologiques des nanocapteurs, Nanolike conçoit, en partenariat avec Airbus DS, l'ESA, le CNES…, les moyens de mesure de demain, permettant de réduire drastiquement les coûts et de mesurer des grandeurs physiques jusqu'alors inaccessibles. Ainsi, Nanolike participe activement à la création des moyens d'essai de l'Usine du Futur.

VESO CONCEPT
Compétences liées à l'Usine du futur : Respectueuse de son environnement

Savoir-faire : Le marché actuel de Veso Concept concerne la mobilité. La société propose des solutions de matières éco-composites plus respectueuses de notre environnement avec principalement un usage intensif des matières végétales principalement. En 2014, Veso Concept a décidé de s'ouvrir au marché du Sport et des loisirs avec la réalisation d'une raquette de ping-pong innovante faisant appel à des ressources matières exploitables et pérennes pour éviter l'usage des essences de bois précieux. Aujourd'hui, la société s'ouvre à l'international avec des besoins dans le domaine de l'habitat pour une construction « plus verte ».

Un espace Handicap dédié aux ESAT et entreprises adaptées (stand H6 E10/12/14)

Cet espace regroupera cinq entités spécialisées dans le secteur de l'aéronautique employant des personnes handicapées. L'objectif de cet espace a pour but de sensibiliser l'ensemble des industriels et de mieux comprendre leurs compétences.
L'espace Handicap regroupera :

- ESAT Descartes
- ESAT Civergols
- ESAT MUTUALISTE de Montbard
- ESAT Saint-Exupéry
- DSI

Un point presse proposé par l'ESAT Saint-Exupéry et l'ESAT Descartes se tiendra le mercredi 3 décembre de 15h à 15h45 (salle presse) en présence d'industriels, sur le thème « De la sous-traitance industrielle contrainte à la sous-traitance éthique »

L'espace Emploi Formation - Stand A26/B27

La montée en puissance des différents marchés aéronautiques implique d'identifier et de former les compétences qui permettront d'y faire face à tous les niveaux de la supply chain. Les acteurs institutionnels de la région ont bien pris la mesure de ce défi et proposent un ensemble d'outils d'accompagnement pour les entreprises, renforçant l'attractivité du territoire régional. Vous pouvez les découvrir sur le pavillon Emploi-formation réunissant :

- pour la partie Emploi : la Région Midi-Pyrénées, les CCI de Toulouse et Midi-Pyrénées, Midi-Pyrénées Expansion, Aerospace Valley, l'APEC, Pôle Emploi, le Pôle Défense Mobilité,
- pour la partie Formation : Aerocampus Cluster Aquitaine, Apprentis d'Auteuil, CESI, ENSAM, EUROSAE, INP Formation continue, INSA, ISAE et Toulouse Business School.

Une conférence se tiendra le jeudi 4 décembre 2014 sur le stand de 14h35 à 15h05.
« Les clés pour réussir ses recrutements »
De la définition de votre besoin en passant par l'utilisation de nouveaux modes de recrutement, quelles sont les conditions de réussite et les clés pour optimiser vos recrutements dans le secteur des industries aéronautiques et spatiales ?
Avec la présence de :

- Alain AYACHE, Directeur Général de l'ENSEEIHT en charge de l'animation du Collège Formation du Pôle Aerospace Valley
- Jean-Sébastien FIORENZO, Délégué Territorial de l'APEC Midi-Pyrénées
- Pascal MATHEUS, Responsable services aux entreprises, Pôle Emploi Midi-Pyrénées

Le « Green Aviation Village »

L'espace dédié à l'aviation « verte » est reconduit en partenariat avec Airbus et ATR. Sur un stand de 152 m^2, où l'ensemble du mobilier et les stands sont réalisés en éco-construction, 10 sociétés inscrites à AEROMART présentent leurs actions ou technologies en faveur du développement durable.

Les acteurs du secteur aérien se mobilisent pour diminuer l'impact de leurs activités sur l'environnement et économiser les ressources énergétiques fossiles. L'enjeu des technologies éco-responsables devient primordial avec l'accroissement du trafic aérien.

Ils présentent leurs innovations à Aeromart Toulouse 2014

Les avions ATR sont devenus la « référence verte » dans le domaine de l'aviation régionale. Leurs consommations de carburant, et donc leurs émissions de CO2, sont de 50% de moins comparées à celles d'un jet régional. Sur un an, une flotte de 10 ATR permet d'économiser plus de 50 000 tonnes de CO2 par rapport à une flotte équivalente de jets régionaux. ATR est par ailleurs le premier constructeur d'avions régionaux à avoir obtenu la certification environnementale ISO14001 sur l'ensemble du cycle de vie de ses appareils.
www.atraircraft.com

Pour répondre aux grands défis environnementaux qui sont en jeu, les technologies vertes sont des avantages concurrentiels clés des futurs systèmes de transport aérien. En vue d'assurer la compétitivité mondiale de leurs acteurs locaux, les régions européennes doivent alors orienter méthodiquement leur financement de la R&D vers ces défis technologiques et environnementaux de l'aviation. L'enjeu du projet européen CARE est ainsi d'aider à l'orientation des futurs financements par le biais des objectifs suivants:

• Synthétiser et cartographier les compétences et savoir-faire de nos régions rentrant dans ces perspectives
• Renforcer la mise en réseau des acteurs de la Recherche et Développement
• Proposer à la Commission Européenne ainsi qu'aux Régions un plan d'action conjoint bâti sur les atouts régionaux et les complémentarités interrégionales.

Créé en 2008, présidé par le Secrétaire d'Etat aux Transports, le CORAC (Conseil pour la Recherche Aéronautique Civile) rassemble tous les acteurs français impliqués dans l'aéronautique civile : industriels constructeurs, compagnies aériennes, aéroports, services de la navigation aérienne, GIFAS, instituts de recherche, services de l'Etat (Recherche, Défense, Industrie, Aviation civile).

Son rôle est de définir et mettre en œuvre des actions de recherche et d'innovation technologiques, afin d'atteindre les objectifs environnementaux du secteur fixé au niveau mondial pour 2050 tout en renforçant la compétitivité du secteur.

Les membres du CORAC ont proposé et réalisé des démonstrateurs technologiques dans le domaine des aerostructures, de la propulsion, de l'avionique, de la gestion de l'énergie bord permettant de réduire significativement l'empreinte environnementale des futurs aéronefs.

http://en.aerorecherchecorac.com/

FedEx s'est fixé des objectifs ambitieux pour réduire son empreinte dans les domaines où son impact environnemental est le plus élevé :

• Réduction des émissions de CO2 de la flotte aérienne de 30 % d'ici à 2020, calculée en émissions par tonne-mille disponible (sur la base des chiffres de l'exercice 2005).
• Amélioration de l'efficacité énergétique des véhicules FedEx Express de 30 % d'ici à 2020 (sur la base des chiffres de l'exercice 2005).
• Utilisation de 30 % de carburants alternatifs d'ici à 2030.
• Augmentation de la production d'énergie propre sur site et achat de crédits d'énergie renouvelable.

http://about.van.fedex.com/alternative-energy

Le GIFAS (Groupement des Industriels Français de l'Aéronautique et du Spatial) apporte des réponses aux parties prenantes sur les enjeux majeurs environnementaux (changement climatique, qualité de l'air, nuisances aéroportuaires, raréfaction des ressources naturelles, substances chimiques et déchets,…) et soutient un développement durable du secteur aéronautique et spatial.
Au travers de Commissions spécialisées, le GIFAS permet à ses entreprises de partager des informations stratégiques, d'anticiper et de mener des actions communes.

La fabrication directe et la Waste free society
Le Moulage par Injection de Poudres (PIM) est un procédé de fabrication directe net shape ou near net shape associant la métallurgie des poudres et la mise en forme par injection plastique. Cette technologie innovante permet de mettre en forme des pièces micromécaniques en grande quantité dans des alliages complexes (bases Ni et autres), tout en garantissant un rendement matière et énergétique bien supérieur aux autre technologies.
Associée au Lean, elle est la garantie d'une fabrication minimisant les gaspillages, donc à des coûts globaux optimums.

Continental Automotive (Systèmes Electroniques embarqués du véhicule) accompagne depuis plus de trois décennies l'ensemble de l'industrie automobile dans sa course effrénée à la réduction des émissions de CO2 avec l'introduction de motorisation hybrides, électriques et d'actionneurs électriques à forte efficacité énergétique.
Ces développements ont permis à l'industrie automobile de concevoir des composants et systèmes répondant à des exigences très sévères en termes de qualité et fiabilité à des prix rendus abordables grâce à une industrialisation performante.
Continental Engineering Services, filiale d'ingénierie du groupe Continental, apporte aux équipementiers majeurs de l'industrie aéronautique ses solutions afin de développer plus rapidement les innovations abordables attendues par la feuille de route ou le calendrier de l'avion et de l'hélicoptère à la fois propres et plus électriques.
L'ensemble de ces savoir-faire, de ces technologies et de ces systèmes seront présentés pour la première fois à AEROMART Toulouse à l'ensemble de la filière aéronautique mondiale.
C'est une opportunité à saisir pour l'ensemble des équipementiers aéronautiques présents à AEROMART en quête de solutions de ruptures.

OMPM signifie OFFICINA MECCANICA MERIDIONALE di Precisione Srl C'est une société italienne fondée en 1971. Les activités sont la conception et l'analyse des contraintes, le fraisage/usinage, le traitement de surface et l'assemblage. La société a su se diversifier pour fournir à ses clients des solutions à ses clients techniques, économiques et écologiques.
www.ompm.it

Les temps fort d'Aeromart Toulouse 2014

Mardi 2 décembre 2014

Aeromart Summit (Centre de congrès Pierre Baudis, Toulouse)
8h30 : ouverture par Agnès Paillard, Présidente d'Aerospace Valley

Mercredi 3 décembre 2014 (Parc des Expositions, hall 5)

9h30 – 10h30 : visite inaugurale de la convention d'affaires en présence de :

- Martin Malvy, Président de Région Midi-Pyrénées
- Bernard Plano, Président de Midi-Pyrénées Expansion
- Alain Di Crescenzo, Président de la CCI de Toulouse
- Bernard Keller, Vice-Président de Toulouse Métropole, représentant Jean-Luc Moudenc
- Stéphane Castet, Président d'ABE

10h30 - 11h30 : **conférence de presse inaugurale** sur le stand « Welcome in Toulouse & Midi-Pyrénées »

11h30 - 12h30 : **remise des trophées Aeromart Toulouse 2014** par les organisateurs et financeurs
(sur le stand « Welcome in Toulouse & Midi-Pyrénées »)

14h00 à 14h45 : conférence de presse « Appel à idées relatif à la performance environnementale de l'aviation civile » organisée par Airbus et Aerospace Valley (salle Presse)

15h00 à 15h45 : conférence de presse ESAT Saint-Exupéry et ESAT Descartes « De la sous-traitance industrielle contrainte à la sous-traitance éthique » (Salle Presse)

19h30 (Parc des Expositions) : soirée Aeromart

Jeudi 4 décembre (Parc des Expositions, hall 5)

11h30 : Accueil de délégations étrangères sur le stand « Welcome in Toulouse & Midi-Pyrénées »

Programme des conférences et ateliers

Mardi 2 décembre 2014 (centre de congrès Pierre Baudis)

08:30 Welcome address
Mrs Agnès Paillard, Chairman, AEROSPACE VALLEY

E-aircraft

08:45 AIRBUS GROUP - Electric aircraft - goals and challenges
Mrs Agnès Paillard, R&D Projects Management and Institutional Relationships

More electric aircraft

09:15 The greatest technological challenges to more environmental sustainable flight (Panel discussion)
AB BUSINESS INDUSTRIEL – Mr André Benhamou, President
LABINAL POWER SYSTEMS – Mr Serge Berenger – Vice President, Innovation and RT
THALES Avionics Electrical Systems – Mr Pascal Thalin, VP R&T/Technical Director
ZODIAC AEROSPACE – Mr Thierry Rouge-Carrassat, Chief Technology Officer

10:15 Coffee break

Advanced manufacturing

10:45 AIRBUS OPERATIONS GmbH – Industrialization of today and future Aircraftdesign and Aircraftproduction
Mr Jens Gralf, Vice President, Research & Technology, Overall Physical Design Architecture–

11:10 AVIO AERO – 3D printing for the aeronautics industry
Mr Mauro Varetti, Head of Advanced Manufacturing Engineering CTH consulting

11:35 LOCKHEED MARTIN - 3D printing of thermoplastics and composites
Mr Slade Gardner, LM Fellow – Advanced Manufacturing and Materials
Advanced materials and manufacturing processes are a hallmark feature in the legacy of Lockheed
12:00 Strategic challenges for Aerospace innovation (Panel discussion)
AIRBUS – Mr Alain Fontaine, Vice President (FR & UK) Emerging Technologies and Concepts
AERNNOVA – Mr Miguel A. Castillo Acero, Vice President Technology Development
SAFRAN – Mr Laurent Deleville, Vice President Open Innovation

12:45 Lunch break

Afternoon session

Procurement and Supply chain Policies

14:00 AIRBUS S.A.S. – Procurement Policy
Mr Eric Zanin, Senior Vice-President & Chief Supply Chain Officer

14:25 SAFRAN – Safran growth: Supply Chain Innovation and Opportunity
Mr Xavier Dessemond, Vice President Purchasing

14:50 TURKISH AEROSPACE INDUSTRIES – TAI Strategy for subcontracting: How to become a subcontractor and what is the process?
Mr Halil Atilla, Chief/Subcontracting, Trainer and Special Mission Aircraft Directorate

15:15 Coffee break

15:40 ATR – Procurement Policy
Mr Laurent Besombes, Head of Purchasing

16:05 LATECOERE - How Purchasing initiatives contribute to Latecoere performance improvement plan ?
Mr Frédéric Lecha, Purchasing Vice President

16:30 ALENIA AERMACCHI - Managing Global Supply Chains Now for Tomorrow's Risk
Mr Cesare Battaglia, Senior Vice President Procurement & Supply Chain

17:00 Plenary session ends

Langue des ateliers : anglais, excepté pour les ateliers où il est indiqué

Mercredi 3 décembre 2014 (Parc des Expositions)

Session du matin

09:20 – 09:50 ICAM TECHNOLOGIES - ICAM SmartPATH offre aux utilisateurs de CATIA de réduire leur cycle de production manufacturier
M. Jean-Nicolas RUBY, Directeur du Marketing Stratégique, ICAM Technologies Corporation
Le module d'optimisation ICAM SmartPATH permet aux utilisateurs CATIA et NX de réduire leur cycle de production manufacturier.
Les procédés de fabrications utilisant des machines CNC 5 axes et plus nécessitent un temps de programmation considérable, qui comprend de multiples itérations entre le système de FAO et le logiciel de simulation machine fonctionnant à partir du fichier programme machine (Code G). Ce fichier code G résultant du traitement post-processeur. Les opérateurs de FAO et les programmeurs NC éprouvent de la difficulté à créer des mouvements d'approche et dégagement sécuritaires, qui évitent que la machine parte en "hors course".
ICAM Technologies va présenter sa technologie SmartPATH, module d'optimisation qui est intégré à la phase combinée de post-processing avec Simulation machine. SmartPATH crée automatiquement les mouvements de liaison appropriés à l'usinage de la pièce en contexte machine (cinématique et volume de travail). Cela ne nécessite plus de définir les mouvements d'approche et dégagement dans la FAO, ces derniers peuvent désormais être générés automatiquement dans la solution intégrée ICAM Post-Processing-Simulation-Optimisation.
Désormais les programmeurs NC ont la capacité de se concentrer sur leurs stratégies d'usinage de la Pièce et de laisser la solution ICAM adapter et optimiser automatiquement le programme à la machine CNC ciblée.
Cette solution totalement unique permet aux utilisateurs CATIA et NX de directement et facilement réutiliser un usinage défini pour une machine sur une autre machine-outil; et ce, sans avoir à retourner dans le système de FAO.
ICAM Présentera aussi la facilité avec laquelle un procédé manufacturier crée pour une machine donnée, peut être aisément être migrer vers une machine équipée d'un contrôleur CN et d'une cinématique totalement différents.

09:55 – 10:25 BOSCH / BOSCH REXROTH SAS – – Industrie 4.0

M. Vincent CAULET, responsable branches industrielles, Bosch

Avec 264 usines dans le monde, le groupe Bosch leader industriel, est convaincu que l'Industrie 4.0 est une solution d'avenir pour l'amélioration de la productivité industrielle. Le groupe Bosch a d'ores et déjà développé des innovations de produits pour ses usines mais aussi pour ses clients. Bosch Rexroth filiale du groupe Bosch présentera lors de cette conférence trois exemples de nouveaux produits orientés industrie 4.0 ; les composants intelligents et connectés avec l'Open Core Engineering de Bosch Rexroth, suivi ensuite par les robots collaboratifs APAS de Robert Bosch et enfin les suites logicielles, notamment pour la maintenance prédictive.

10:30 – 11:00 GIMAS –Panorama de l'industrie aéronautique au Maroc

M. Hamid BENBRAHIM EL-ANDALOUSSI, Président du GIMAS – Association des industries aéronautiques marocaines

Le Maroc a connu un développement important dans l'industrie aéronautique et spatiale, avec la présence de plus de 100 entreprises installées dans le pays aujourd'hui. La proximité géographique du Maroc vis-à-vis de l'Europe, seulement 2 jours par route entre Toulouse et Casablanca, la supply chain diversifiée et à haute valeur ajoutée, ainsi que l'ensemble des mesures incitatives pour l'investissement mises en place par l'Etat Marocain dans le cadre du Pacte National pour l'Emergence Industrielle, sont les facteurs de succès de 15 ans d'histoire dans cette industrie. Bombardier, le Groupe Safran avec 7 filiales, Zodiac Aerospace, UTAS, et plus récemment Aerolia, ainsi qu'un certain nombre de PME, ont choisi le Maroc pour les conditions de compétitivité que le pays offre aux investisseurs.

La Conférence présentera l'historique de l'industrie aéronautique au Maroc, un descriptif de la Supply Chain et ses acteurs majeurs, les différents domaines d'activités dans lesquels les entreprises opèrent, et les avantages du Maroc ainsi que l'ensemble des mesures incitatives pour les investisseurs. Un focus sur les projets structuraux et leviers majeurs de compétitivité pour les entreprises seront présentés : la nouvelle zone industrielle offshore Midparc, et l'IMA – Institut des Métiers de l'Aéronautique pour la formation des opérateurs, dédiés aux industriels du secteur.

11:05 – 11:35 UBIFRANCE – UBIFRANCE - Le marché aéronautique en Chine et en Inde – pourquoi les PME devraient s'y intéresser ?

Mme Ren RUI, Chargée de Développement, Bureau Ubifrance de Pekin

Mme Radhika YELKUR, Conseillère Export, Bureau Ubifrance de Bangalore

Respectivement 2ème et 11ème puissance mondiale, la Chine et l'Inde sont considérées comme marchés prioritaires pour l'industrie aéronautique. Airbus comme Boeing estiment que le marché aéronautique chinois deviendra plus important que le marché américain d'ici à 20 ans. Un A320 sur 5 est aujourd'hui livré à des compagnies aériennes chinoises et l'ouverture à venir de l'espace aérien basse altitude permettra un développement extrêmement rapide des ventes d'avions d'affaires et d'hélicoptères, dont le pays manque terriblement. L'Inde n'est pas en reste, avec un contrat pour 126 avions de chasse encore à signer, un besoin pour 900 à 1 000 avions civils supplémentaires à livrer au cours des 20 années à venir et les services de maintenance associés à développer. L'industrie aéronautique de ces deux pays se développe, plusieurs constructeurs locaux étant d'ailleurs en passe de proposer leurs appareils sur le marché mondial. Les experts d'UBIFRANCE - l'Agence française pour le développement international des entreprises - localisés en Chine et en Inde, donneront un aperçu clair de ces deux marchés et permettrons aux PME/ETI de décrypter les opportunités d'affaires qui y existent.

11:40 -12:10 La Norvège, un marché propice à une coopération bilatérale hautement innovante (Aéronautique/Espace/Energie)

M. Rolf EINAR FIFE, Ambassadeur de Norvège en France

M. Jan Erik STRAND, Président de la Fondation Franco-Norvégienne

M Martin HENNUM, Consultant Senior, Innovation Norway

M Ludovic CAUBET, Directeur Général, Chambre de Commerce Franco-Norvégienne

L'ensemble de l'industrie norvégienne se concentre sur l'innovation. Cet atelier vous permettra de mieux comprendre comment la coopération intersectorielle avec la Norvège ouvrira de nouvelles opportunités.
De nombreux projets ont déjà été initiés entre l'industrie aérospatiale française et des sociétés norvégiennes, certains d'entre eux ayant par ailleurs mené à la signature d'un mémorandum d'entente entre Aerospace Valley et Subsea Valley (cluster norvégien de l'Oil & Gas/Subsea). La Fondation Franco-Norvégienne vous présentera également des mécanismes de financement pour des projets bilatéraux de R&D.

Session de l'après-midi

14:00 - 15:05 AEROLIA - Une supply chain plus solide grâce à des relations fournisseurs plus fortes
M. Raphaël DUFLOS, Directeur des achats et de la supply chain, Aerolia
Depuis sa création en 2009, Aerolia a toujours placé au cœur de sa vision stratégique ses performances industrielles et sa relation avec ses fournisseurs. Avec plus de 70% de valeur externalisée et face à des exigences accrues de la part du marché, la relation fournisseur apparait encore aujourd'hui comme un levier majeur pour la réussite d'Aerolia dans les années à venir. Les équipes achats d'Aerolia sont donc continuellement à la recherche de solutions collaboratives et innovantes pour améliorer les performances et la compétitivité de l'ensemble de la supply chain.

15:10 – 15:40 FEDEX – SENSEAWARE : suivez votre supply chain de bout en bout
Mme Amber WILLIAMS, Manager Produit SenseAware, Fedex US
Profitez d'un haut niveau de sécurité et d'une efficacité hors pair avec SenseAwareSM. Grâce à sa technologie innovante de capteurs qui mesurent et transmettent les données presque en temps réel, SenseAware vous informe de la progression de vos envois nationaux et internationaux ainsi que de l'état de votre stock1. Vous bénéficiez d'une visibilité et des éléments d'analyse nécessaires pour augmenter l'efficacité de votre chaîne logistique, pour renforcer la sécurité et répondre en toute confiance aux exigences de vos clients.

15:45 – 16:15 SIEMENS - La continuité numérique, l'épine dorsale de l'usine numérique,…
M. Nicolas VITZIKAM, PLM Sales Executive, Siemens
Mr. Pietro CUTTICA, MES Sales Executive, Siemens
M. Bernard MAUCLERE, MC Product Manager, Siemens
SINUMERIK Integrate for production, SIMATIC IT et TEAMCENTER Shop Floor Integrate, la solution logicielle intelligente pour une production plus efficace.
La plus large sélection de solutions logicielles pour Machines-Outils, proposée par le leader technologique de la CN, permet de connecter les machines au système d'information de l'entreprise, avec l'avantage d'une gestion centralisée des données de procédés et de production, grâce à des ressources partagées.

16:20 – 16:50 TECh2MARKET - Les technologies spatiales au service de l'industrie aéronautique
Mr. Benoit RIVOLLET, dirigeant et associé fondateur, Tech2Market - représentant français de l'ESA TTP
En plus des acquis incroyables pour la connaissance humaine et pour la science, l'exploration spatiale offre de nouvelles perspectives à l'industrie aéronautique grâce aux innovations développées dans le cadre de ses programmes. Le champ d'application des avancées liées à l'exploration spatiale ou à l'observation de l'univers est absolument gigantesque et on estime que chaque euro dépensé peut rapporter entre 4 et 20 euros dans les dix années qui suivent. Tech2Market, représentant français du programme de transfert de technologie de l'agence spatiale européenne, présentera lors de cette conférence les différentes opportunités offertes par le programme et mettra en avant quelques cas significatifs de transferts réalisés ces dernières années.

16:55 - 17:25 Aéro Montréal's MACH Initiative : étapes et facteurs clés d'une implantation de programme réussie en Belgique
Mme Mélanie LUSSIER, Directrice, Développement de marchés - PME, Aéro Montréal
M. Etienne POURBAIX, Directeur Général, SKYWIN Aerospace Cluster of Wallonia (Belgique)

Créé et lance en 2011 par Aéro Montréal, la grappe aérospatiale du Québec, l'Initiative MACH est un programme pour rehausser la compétitivité et la performance de la chaîne d'approvisionnement aérospatiale. Le programme offre aux PME participante un outil complet de leur maturité sur 15 processus d'affaires clés, un programme de soutien à l'amélioration et de la formation, un processus de certification reconnu et une relation privilégiée de mentorat avec un donneur d'ordre.
Cette conférence expliquera comment l'Initiative MACH, une solution clé en main, a été implantée avec Skywin, le cluster aérospatial Wallon (Belgique), pour améliorer les compétences et la maturité des fournisseurs du cluster.

17:30 - 18:00 IRT JULES VERNE - ROBOFIN ou l'émergence d'une nouvelle solution robotisée pour la finition de pièces de grandes dimensions pour l'aéronautique
M. Alexis GIRIN, Ingénieur Robotique Cobotique, IRT Jules Verne
Le projet ROBOFIN vise à proposer une nouvelle solution pour finir les pièces de grande dimension. Par finir on entend les opérations de détourage, ébavurage, perçage, ponçage,… qui sont nécessaires d'effectuer sur une pièce en composites après démoulage. La cellule robotique se compose Robot KUKA KR500 disposant de 6 degrés de liberté et d'une charge maximale de 500 KG monté sur un rail linéaire de 18 mètres. Une broche de 12 kW et un système d'aspiration intégré lui permet d'appréhender toutes les opérations citées ci-dessus. La capacité originale du robot à suivre une trajectoire sous charge (proche de 5mm sous charge maximale) est améliorée par l'utilisation d'algorithmes innovants. Ces algorithmes sont basés sur l'identification de différents modèles du robot et corrigent hors lignes les trajectoires envoyées au robot afin de compenser ses déformations. Cette méthode vise à effectuer des opérations de détourage avec une précision proche de 0,2 mm sans ajout de capteur supplémentaires.

Jeudi 4 décembre (Parc des Expositions)

Session du matin

08:45- 09:15 ALLIANCE - La fabrication directe et la Waste free society
M. Jean-Claude BIHR, Président, Alliance
Le Moulage par Injection de Poudres (PIM) est un procédé de fabrication directe net shape ou near net shape associant la métallurgie des poudres et la mise en forme par injection plastique.
Cette technologie innovante permet de mettre en forme des pièces micromécaniques en grande quantité dans des alliages complexes (bases Ni et autres) tout en garantissant un rendement matière et énergétique bien supérieur aux autre technologies.
Associée au Lean, elle est la garantie d'une fabrication minimisant les gaspillages, donc à des coûts globaux optimums.

08:45- 09:15 ATS - Opération Technology Convergence pour aujourd'hui et demain
M. Martin KELMAN, Consultant Senior MES, ATS International
Les tendances actuelles de l'industrie vers des systèmes de production plus intégrés ont entraîné la nécessité pour les deux mondes de la technologie de l'information et de la technologie d'exploitation à converger. Le domaine de la fabrication comprend maintenant l'application et les interfaces comme PLM pour la fabrication, ERP, MES, EMI et une myriade de systèmes d'atelier.
ATS a utilisé les principes du ''Manufacturing 2.0'' pour définir et déployer un ''Manufacturing Service Bus'' qui répond aux défis de sécurité et des politiques de l'information et offre une solution configurable et flexible pour l'industrie aérospatiale.
Avec un œil sur le futur, le ''Manufacturing Service Bus'' est également complémentaire aux idées de ''Internet of Things'' et de l'industrie 4.0. Ces idées changent-elles les règles du jeu, ou peut-on continuer à construire sur des connaissances existantes?

09:20 – 09:50 OSSA - Panorama des industries aéronautique et de défense turques

Mme Hilal UNAL, Coordinatrice du cluster, OSSA

Les achats de SSM – les offsets et la zone industrielle de Kazan

M. Huseyin AVSAR, Chef du Département Industrialisation, SSM (Sous-secrétariat des industries de défense pour la Turquie)

OSSA est le plus important cluster aéronautique et défense en Turquie, situé à Ankara, avec 143 sociétés et employant plus de 2500 employés. L'atelier portera sur l'importance du réseau de fournisseurs en Turquie et les possibilités de collaboration avec les PME Turques opérant sur les industries de défense et aéronautique. La Turquie avec un budget de 15 milliard de dollars en défense et aéronautique, est en passe de devenir un centre de production important avec les produits défense et aéronautique de dernière génération. L'atelier donnera quelques clés aux entreprises internationales qui souhaiteraient pénétrer ce marché turc en pleine expansion

09:20 – 09:50 ECA GROUP - Comment utiliser des technologies pour réduire le temps et le coût des essais aéronautiques ?

M. Jérôme VIAGAS, Directeur Marketing et Ventes, ECA Sinters

L'industrie aéronautique fait face à de grands défis d'optimisation des coûts et des temps de test. La technologie T-CELL, développée par ECA GROUP, a pour fonction de couvrir l'ensemble des essais fonctionnels des systèmes électroniques aéronautiques. Les cellules « T-CELLs» sont des modules électroniques, interchangeables et compacts permettant de réaliser des systèmes de test multifonctions. Ces systèmes de test sont composés de mini-baies compactes et mobiles pouvant se déplacer facilement autour de l'avion.

Cette technologie a de nombreux atouts :

• Forte flexibilité permettant aux cellules d'être utilisées dans des configurations de test fixes et mobiles

• Meilleure utilisation de l'espace de travail des zones de production à forte co-activité, tout en respectant les exigences d'amélioration de la santé et de la sécurité du personnel au sol.

• Une meilleure maintenabilité des systèmes de test. La technologie T-CELL utilise des cellules électroniques interchangeables à chaud permettant d'atteindre des taux de disponibilité supérieurs à 98%.

• Davantage de transparence sur l'état de fonctionnement du système grâce à des fonctions intégrées et des IHM dédiées.

• Un système adapté aux environnements aéronautiques grâce à l'expérience d'ECA Group auprès des constructeurs aéronautiques.

• Une gestion de l'obsolescence par la maîtrise continue des composants matériels et logiciels critiques.

ECA Group propose également une large gamme de moyens d'essais innovants. Nous intégrons notamment la technologie T-CELL pour fabriquer des outillages d'essais GSE (Ground Support Equipment) portatifs. De par leur faible consommation énergétique, les cellules T-CELLs peuvent être intégrées dans des outillages GSE mobiles et autonomes en énergie.

09:55 – 10:25 MATERIALISE - Des solutions d'impression 3D pour l'industrie aéronautique

M. Jurgen LAUDUS, Directeur, Materialise

L'industrie aéronautique a des exigences élevées quand il s'agit d'engineering. Dans une quête sans fin pour des composants plus résistants, plus légers et plus durables, de nombreux challenges surgissent. Aujourd'hui la fabrication additive crée de nouvelles possibilités pour relever ces challenges. Avec une expérience de plus de 20 ans, Materialise peut vous aider à voir au-delà et vous offrir des solutions qui marchent. Materialise peut vous aider à voir au-delà des effets d'annonces et vous offrir des solutions qui marchent.

09:55 – 10:25 AIRBUS CIMPA - Knowledge Management: Comment maintenir son « capital connaissance »

M. Damien MANTOULAN, Responsable d'équipe Knowledge Management, CIMPA

Afin de maintenir leur compétitivité, la gestion des connaissances est cruciale pour les entreprises d'aujourd'hui et de demain. Plusieurs facteurs peuvent cependant mettre en péril leur « capital connaissance » : des pyramides d'âge vieillissantes, le démarchage de ressources clé, un turn-over important en sont des exemples. Malgré des initiatives en faveur de la rétention des connaissances dans l'entreprise (tel le contrat de génération), le partage, la mise à disposition et le maintien des connaissances reste un enjeu d'envergure.

Comment maintenir son « capital connaissance » ? Comment s'assurer de la dissémination des connaissances de ses experts ? Comment mieux partager les connaissances entre collaborateurs ? Notre présentation essaiera de soulever ces points.

10:30 – 11:00 ZODIAC AERO DUCT SYSTEMS - Caractérisation de Soufflets Métalliques et Raccords Rotulaires

M. Jean-François ROCHE, Directeur Technique, Zodiac Aero Duct Systems
M. Emmanuel OMONT, Directeur d'Exploitation, Zodiac Aero Duct Systems

Utilisés dans les systèmes pneumatiques (haute pression, haute température), les soufflets sont utilisés comme découplage des contraintes thermomécaniques. Ils sont donc le siège de contraintes thermiques élevées et doivent faire l'objet de considérations particulières en termes de mise en forme et définition.

ZODIAC AERO DUCT SYSTEMS a développé un savoir-faire spécifique pour l'application de la simulation numérique en tant que prédiction des procédés de formage (application spécifique à l'hydroformage) avec caractérisation des non linéarités (grandes déformations, matérielles, contact frottement).

ZODIAC AERO DUCT SYSTEMS a aussi établi une base de données en termes de fatigue (approche Wohler) et dynamique des soufflets. Il en résulte une fiabilité nettement amélioré et un MTBF augmenté de 50% pour les dernières générations de soufflets développés sur les systèmes pneumatiques.

Les études récentes mettent en application les dernières nuances métalliques (nouvelles bases Titane et alliages austénitiques) et conduisent non seulement à une amélioration du comportement dynamique des soufflets mais aussi à une réduction de masse significative : 30% pour les derniers développements.

10:30 - 11:35 Enjeux et réalités du financement de la filière aéronautique française

Table ronde animée par M. Pascal ROBERT, Chargé de Mission Direction Régionale, Banque de France
M. Richard GABRY, Président du CSA (Club Stratégies Achat)
M. Didier KATZENMAYER, Vice-Président du CSA, Directeur des Affaires industrielles AIRBUS OPERATIONS /
M. Laurent de CALBIAC, Directeur Régional de Bpifrance Région Midi-Pyrénées
Mme. Corinne d'AGRAIN, Directeur Investissement ACE MANAGEMENT
Mr. Patrick BODENAN, Responsable de la cellule aérospatiale DIRECCTE Midi-Pyrénées
Mr. Christophe CADOR, Président de STTS (Société Toulousaine de Traitements de Surfaces

La montée en cadence de la production avionique a considérablement augmenté le niveau de risque dans la supply chain aéronautique. Cette situation a conduit à un renforcement des pratiques de gestion des risques notamment au niveau des méthodes, de l'organisation, etc…

- Point sur les dispositifs et outils financiers pour la filière aéronautique
- Focus sur les nouveaux dispositifs de soutien à l'Usine du Futur

Les différents intervenants apporteront leur vision dans leurs domaines respectifs. Un industriel apportera son témoignage.

11:05 – 11:35 CLUSTRIA - Solution de gestion de configuration dynamique pour réussir la montée en cadence de l'A350

M. Jean-Philippe GAY, PDG, Clustria

Pendant la montée en cadence, les donneurs d'ordre et les partenaires sont confrontés à plusieurs difficultés comme la multiplication des rattrapages, des rebus, et des encours de fabrication.

Les difficultés pour attester un sous-ensemble sont liés au fait que les modifications, les plans arrivent trop tard du bureau d'étude pour être implémentés avant la livraison.

Avec plus de 25 ans d'expérience en gestion de configuration avion, CLUSTRIA propose ses méthodes et outils pour résoudre ce sujet et réussir la montée en cadence.

11:40 – 12:10 RESCOLL - ETV, une reconnaissance européenne pour les technologies environnementales

Mme Claire MICHAUD, responsable éco-conception et experte ETV auprès de la commission européenne, Rescoll

Avec plus de 10 ans d'expérience dans le domaines de l'évaluation environnementale des technologies innovantes et plus de 20 Analyses de Cycle de Vie à son actif, Claire Michaud travaille pour la PME Bordelaise

Rescoll en tant que responsable des vérifications ETV (Vérifications des éco-technologies environnementales) et des activités éco-conception tels que l'analyse de cycle de vie et le recyclage des polymères.
Mme Michaud a été parmi les premiers experts à être nommé par la DG Environnement de la commission européenne pour le développement du programme ETV. Elle est membre actif du groupe technique de la Commission européenne et du groupe de travail normalisation ISO.

11:40 – 12:10 CONTINENTAL ENGINEERING SERVICES – ACTIA AUTOMOTIVE - SERMA GROUP - L'excellence en fabrication de l'électronique automobile au service des nouveaux défis de la filière aéronautiques

M. Jean-Luc MATE, Vice-Président de la stratégie et du développement de business, Continental Engineering Services
M. Hervé DUFRESNE, Directeur des Services Manufacturiers, Actia Automotive
M. Olivier DUCHMANN, Président stratégie et développement, Serma Group
L'électronique automobile s'est développée durant ces 40 dernières années dans un contexte de concurrence acharnée et tout en améliorent constamment la qualité, la fiabilité et la robustesse. Les exigences du "Zéro défaut" et du "Zéro réparation " propre a cette industrie ont permis le développement de nouveaux procédés de conception pour la fabrication. Afin de maintenir cet écosystème en Europe de l'Ouest, les équipementiers automobiles ont créé leur propres usines flexibles "High-Tech / best Cost" capables de produire de grandes quantités de produits très différents avec un "Single digit ppm " et a des prix tres compétitifs.
Le Secteur aéronautique est désormais confronté à une demande de volumes mondiale croissante ainsi qu a un forte concurrence de la part de ses clients, les compagnies aériennes. Peu d'équipementiers de systèmes électroniques automobiles ont à ce jour ouvert leur offre de service de fabrication dédiée à l'industrie non automobile. C'est pourtant le cas de l'entreprise ACTIA et de Continental Automotive dans sa branche Continental Engineering Services basée toutes deux à Toulouse en Midi Pyrénées).
L'objectif de cette table ronde sera de décrire comment les fournisseurs d'électronique automobile basés a Toulouse peuvent contribuer à l'accompagnement des équipementiers aéronautiques Européens pour leur permettre de relever des challenges OTD, OQD avec le meilleur prix.

Session de l'après-midi

14:00 – 14:30 MIDI-PYRENEES EXPANSION – AEROSPACE VALLEY - Présentation de la région Midi-Pyrénées, au cœur d'Aerospace Valley, pôle de compétitivité mondial en aéronautique, espace et systèmes embarqués

M. Philippe BAYLET, responsable du service Attractivité, Prospection, Filières, Midi-Pyrénées Expansion
M. Thilo SCHÖNFELD, Délégué aux affaires internationales, Aerospace Valley
Le pôle de compétitivité Aerospace Valley rassemble plus de 1 600 entreprises et 120 000 emplois dans les domaines de l'aéronautique, de l'espace et des systèmes embarqués. Des constructeurs aéronautiques, ainsi que des équipementiers et sous-traitants de premier plan sont présents à Toulouse et dans la région Midi-Pyrénées : Airbus Group, ATR, Air France Industries, Daher-Socata, Latécoère, Liebherr Aerospace, Aerolia, Groupe Thales, Rockwell Collins, le Groupe Safran.
Venez découvrir les opportunités de développement ainsi que les raisons de vous implanter en Midi-Pyrénées.

14:00 – 14:30 BOMBARDIER - La relation fournisseur-client en aéronautique, ou les attentes d'un équipementier d'origine envers ses fournisseurs

Mr Louis BOUCHARD, Chef de service en Approvisionnement – Bombardier Avions d'Affaires
L'industrie aéronautique évolue sans cesse et la compétition en son sein est plus féroce que jamais. Non-seulement assistons-nous à l'apparition de nouveaux joueurs, mais la rapidité à laquelle les besoins de nos clients évoluent est également surprenante. La plupart des équipementiers d'origine ont dû revoir leurs stratégies manufacturières et d'approvisionnement dans le but de faire face à cette nouvelle réalité. Cette refonte stratégique à grandement contribué à redéfinir le rôle des fournisseurs aéronautiques qui ont désormais une responsabilité beaucoup plus importante dans le succès des nouveaux programmes d'aéronefs de leurs clients. Cette plus grande interdépendance entre le client et ses fournisseurs a rendu le processus de sélection de ces derniers encore plus critique et parfois complexe. Cette présentation a pour objectifs d'aider les fournisseurs à

mieux comprendre la stratégie manufacturière adoptée par certains équipementiers d'origine et de les aider à comprendre comment ils peuvent intégrer les chaînes d'approvisionnement internationales et contribuer au succès de leurs clients et au leur.

14:35 – 15:05 Les clés pour réussir ses recrutements

Mr Jean-Sébastien FIORENZO, Délégué Territorial de l'APEC Midi-Pyrénées
Mr Alain Ayache, Directeur Général de l'ENSEEIHT en charge de l'animation du Collège Formation du Pôle Aerospace Valley
Mr Pascal MATHEUS, Responsable services aux entreprises, Pôle emploi Midi Pyrénées

De la définition de son besoin en passant par l'utilisation de nouveaux modes de recrutement, quelles sont les conditions de réussite et les clés pour optimiser ses recrutements dans le secteur des industries aéronautiques et spatiales ?

Les tendances actuelles de l'industrie vers des systèmes de production plus intégrés ont entraîné la nécessité pour les deux mondes de la technologie de l'information et de la technologie d'exploitation à converger. Le domaine de la fabrication comprend maintenant l'application et les interfaces comme PLM pour la fabrication, ERP, MES, EMI et une myriade de systèmes d'atelier.

ATS a utilisé les principes du ''Manufacturing 2.0'' pour définir et déployer un ''Manufacturing Service Bus'' qui répond aux défis de sécurité et des politiques de l'information et offre une solution configurable et flexible pour l'industrie aérospatiale.

Avec un œil sur le futur, le ''Manufacturing Service Bus'' est également complémentaire aux idées de ''Internet of Things'' et de l'industrie 4.0. Ces idées changent-elles les règles du jeu, ou peut-on continuer à construire sur des connaissances existantes?

Midi-Pyrénées, leader de l'aéronautique civile

Chiffres clés

- 700 entreprises
- 66 000 emplois, dont 21 000 chez les donneurs d'ordre
- **100 entreprises étrangères**
- **Toutes les compétences sont réunies :** de la conception à la chaîne d'assemblage jusqu'à la MRO et la déconstruction
- **Sièges mondiaux du groupe Airbus et des constructeurs** Airbus, ATR, Daher-Socata, etc.
- **8 500 chercheurs** en aéronautique
- **16 500 étudiants** formés aux métiers de l'aéronautique et de l'espace
- **2 des 3 Grandes Ecoles aérospatiales françaises**
- **Pôle de compétitivité mondial** Aerospace Valley

L'excellence régionale au cœur des records de la filière

Midi-Pyrénées, berceau de l'aéronautique européenne
Des noms prestigieux sont associés à l'histoire régionale de l'aéronautique : des industriels comme Emile Dewoitine, Pierre-Georges Latécoère, Louis Bréguet,... des pionniers comme Clément Ader ou encore des aviateurs illustres de l'Aéropostale comme Antoine de Saint-Exupéry, Jean Mermoz...

Midi-Pyrénées, leader mondial :
- Aéronautique civile
- Avions turbopropulseurs
- Matériaux, dont métaux durs
- Certification logicielle

Midi-Pyrénées, leader européen :
- Systèmes embarqués appliqués aux transports
- Aménagements intérieurs
- Tests et essais

Industrie, formation, recherche : une concentration d'acteurs unique en Europe

L'industrie aéronautique régionale réalise 8 Mds d'euros de chiffre d'affaires, dont 6 Mds d'euros pour la sous-traitance.

La région concentre :
- 30% des effectifs industriels du secteur en France45% des effectifs de la recherche publique et privée en France

L'offre R&D couvre toute la chaîne de l'innovation : de la recherche amont à la R&D industrielle, en passant par la recherche technologique

Toulouse Montaudran Aerospace réunit sur un site de 40 ha le plus grand campus universitaire européen à vocation aéronautique, une plateforme de recherche regroupant plus de 1000 chercheurs, une zone de loisirs, etc.

Aerospace Valley
- Pôle de compétitivité mondial Aéronautique, Espace, Systèmes embarqués Midi-Pyrénées & Aquitaine
- Plus de 700 membres
- 700 projets de R&D labellisés, dont 350 financés

L'ensemble de la filière industrielle est présente

En Midi-Pyrénées, on conçoit, on fabrique, on répare des avions de A à Z

Des entreprises réparties sur tout le territoire régional
- Constructeurs
- Grands équipementiers
- Un tissu très dense de PMI-PME
- Tous les grands noms de l'ingénierie, des bureaux d'études et du conseil

L'avion vert décolle en Midi-Pyrénées

En Midi-Pyrénées, la R&D et l'innovation s'organisent autour :
- de l'avion plus électrique, économe en énergie avec des éco-innovations tout au long du cycle de vie de l'appareil
- de nouvelles générations d'aéronefs : nouveaux matériaux plus légers, avions plus silencieux, plus confortables, systèmes de pilotages plus performants
- des logiciels et systèmes embarqués : plus de sécurité, plus de fiabilité

Une région à l'avant-garde pour l'usage des drones civils

Autour de l'entreprise Delair Tech, concepteur du premier drone certifié par la DGAC pour voler hors de portée de vue du télépilote, c'est toute une filière qui décolle en Midi-Pyrénées.

1er pôle français d'enseignement supérieur et de recherche aéronautique

- 2 des 3 Grandes Ecoles Aéronautiques françaises : ISAE SUPAREO et ENAC
- Université Paul Sabatier
- De Grandes Ecoles avec de fortes compétences aéronautiques (ENIT, ENSEEIHT, EMAC, INSA, …)
- ICAM
- Toulouse Business School
- IPSA, Ecole d'Ingénieurs de l'Air et de l'Espace
- Lycée Professionnel Privé de l'Industrie Aéronautique
- Lycée polyvalent aéronautique Saint-Exupéry
- 7 Ecoles doctorales

Les plus prestigieux organismes de recherche
- LAAS-CNRS (Laboratoire d'Analyse et d'Architecture des Systèmes/CNRS)
- ONERA (The French Aerospace Lab)
- DGA Techniques Aéronautiques (ex-CEAT)
- Fondation STAE (Sciences et Technologies pour l'Aéronautique et l'Espace)
- CEMES
- CIRIMAT
- CERFACS
- Institut Clément Ader

- Institut de Recherche Technologique (IRT) Antoine de Saint-Exupéry :
  - un des 8 IRT labellisés par l'Etat dans le cadre des Investissements d'avenir
  - Centre d'excellence de classe mondiale pour l'aéronef plus électrique, les systèmes embarqués, les matériaux multifonctionnels

Les actions de la Région Midi-Pyrénées en faveur de l'aéronautique

Un plan aéronautique sur 4 ans, doté de 130 M€, lancé en 2011 qui a comme objectifs de :

- absorber la croissance des commandes et les nouvelles cadences de production,
- répondre aux enjeux technologiques des futures générations d'avion : réduction énergétique, réduction de masse par introduction de nouveaux matériaux, …,
- trouver des solutions aux besoins de financement en renforçant la coopération entre les acteurs et en diversifiant les ressources,
- constituer un tissu d'entreprises de taille intermédiaire (ETI) capable d'investir dans la technologie et les équipements structurants pour le territoire,
- disposer de ressources humaines qualifiées.

Les axes de développement :

- **renforcer la recherche publique et les partenariats**

Exemples d'actions soutenues, notamment à Montaudran-Aerospace, le plus grand campus européen dédié à l'aéronautique

- **Avec l'Espace Clément Ader** (qui comprendra l'Institut Clément Ader, laboratoire de recherche en mécanique, une plateforme de calcul intensif, une plateforme de micro-caractérisation, et bien sûr des équipements de très haut niveau) 14 M€ de la Région sur un total de 56 M€
- **Avec la Maison de la Formation de l'aéronautique et du spatial :** 13 M€ Région sur un total de 30 M€
- **Avec aussi l'IRT Saint Exupéry :** Institut de Recherche Technologique (IRT) dans les domaines de l'aéronautique, de l'espace et des systèmes embarqués. L'IRT regroupera à terme 300 chercheurs provenant de laboratoires publics, de grands groupes et de PME, dans un bâtiment de 13 000 m2. La Région s'est engagée à hauteur de 7M€ sur un total de 24M€ pour la construction du bâtiment, lui aussi sur le site de Montaudran Aerospace.

- **inciter le développement des technologies d'avenir pour l'aéronautique en favorisant les partenariats publics / privés et le transfert de technologies**

L'**Appel à projets collaboratifs Etat-Région, AEROSAT,** afin d'accompagner l'ensemble des initiatives technologiques de l'aéronautique et de la construction de satellites
Depuis 2011 : 35 lauréats régionaux, 11,5 M€ d'aides publiques, dont 5,9 M€ de crédits Région et FEDER

- **L'Appel à projets nationaux du FUI : 6,3 M€ pour 19 projets soutenus**
- **Lancement du dispositif Contrat Laboratoire Entreprise :** 1 projet financé pour 817 K€
- **Soutien du secteur à travers les contrats d'appui « innovation » :** depuis 2011, 2,2 M€ Région, dont 1,3M€ FEDER.
- **Soutien aux investissements structurants :** plateforme mutualisée d'innovation GUIDE (centre d'expertise pour les Global Navigation Satellite Systems) : 626 K€ pour la phase de lancement

- **structurer la filière aéronautique autour d'entreprises performantes et affirmer Midi-Pyrénées comme pôle d'excellence dans les domaines des matériaux et des procédés**

- **Soutien du secteur à travers les contrats d'appui :** 14.7 M€ d'aides, dont 4,2 M€ FEDER pour les entreprises de l'aéronautique pour 130 entreprises accompagnées

- **Soutien du secteur à travers les avances remboursables :** créé en 2012, dispositif particulièrement sollicité pour les entreprises du secteur aéronautique. 22 M€ dont 8,4 M€ FEDER pour 11 entreprises.

- **soutien du secteur à travers les appels à projet sectoriels innovation** (Aerosat et Laperouse) 7,9 M€ dont 3.2 M€ FEDER

- **Structuration financière des entreprises sous-traitantes** avec la souscription de la Région au fonds **Aerofund 3** pour un montant de **2 M€.** Il vise à favoriser les rapprochements d'entreprises autour de projets industriels importants. Pour mémoire, la Région avait injecté 1 M€ dans Aerofund 1 et 1,5 M€ dans Aerofund 2 (ex. le rapprochement entre Asquini et SOFOP en 2013).

- **Renforcer l'internationalisation des entreprises** (soutien à des actions collectives avec les Conventions d'affaire comme Aeromart, le salon du Bourget, Aircraft Interiors, MRO, Toulouse Space Show

- **Actions collectives** visant à améliorer la performance des entreprises : 562 K€ sur la certification EN9100, les relations donneurs d'ordres sous-traitants dans le cadre des actions **entreprise étendue** et **performance industrielle**.

- **Plus de 95 M€ déjà engagés sur ces actions**

- **Anticiper les besoins en ressources humaines**

  Financement de formations pour les demandeurs d'emploi.

- **Assurer un pilotage stratégique et opérationnel resserré du Plan aéronautique régional – 1M€**

- Financement des budgets d'animation du pôle de compétitivité Aerospace Valley pour un montant de 150 K€ annuel, de la Mécanique Vallée pour 34 K€ par an (730 K€ depuis 2011)
- **1,6 M€ pour l'animation du pole Aerospace Valley depuis 2005**
- **BIPE :** adhésion à l'observatoire de la filière aéronautique afin de disposer d'éléments de perspectives sur la filière.

Communiqués de presse des entreprises régionales

Communiqué de Presse

Suresnes, le 3 décembre 2014

Keonys, de la maquette numérique à l'Usine du Futur

KEONYS, acteur innovant de l'Usine du Futur et expert du secteur aéronautique sera présent au salon AEROMART à Toulouse du 2 au 5 décembre 2014

Keonys, leader international en solutions PLM et 3D depuis plus de vingt ans, a développé une expertise pointue dans l'industrie aéronautique, défense et spatiale. Partenaire clé dans la mise en œuvre de solutions PLM, Keonys construit une relation de longue durée avec ses clients (grands donneurs d'ordre de l'aéronautique, filiales de grands groupes et PME de la chaine de sous-traitance).

L'innovation, au cœur de l'entreprise

C'est au travers de la marque CATIA* que Keonys a su déployer auprès de l'industrie aéronautique son savoir-faire en CAO (conception assistée par ordinateur) de la mise en place au déploiement de la maquette numérique d'un avion, aussi bien sur la structure que sur l'aménagement de la cabine. « *Forts de nos succès en termes de bonnes pratiques PLM et 3D dans ce secteur, nous avons complété nos offres en faisant évoluer nos filières d'expertises dans les domaines de l'ingénierie des systèmes** , *de la simulation** *et de la fabrication* », déclare Jacques Bacry, Directeur Général chez Keonys.
Keonys intervient ainsi sur l'ensemble du cycle de vie des produits en aidant ses clients à optimiser leurs filières industrielles et à améliorer leurs méthodes de collaboration. « *Cette stratégie d'innovation conforte notre position d'expert dans le secteur aéronautique et spatial qui représente environ 30% de notre chiffre d'affaires global* », souligne Jacques Bacry.

Keonys, un acteur de l'usine 4.0

La mutation industrielle est en marche. La numérisation des données de l'appareil productif est un axe majeur de croissance et de compétitivité pour les entreprises. La double expertise de Keonys dans le domaine des processus industriels et des métiers spécifiques permet d'apporter une contribution au Plan 34* de reconquête industrielle.
L'utilisation d'outils interactifs novateurs exploitant la réalité augmentée sur les sites de production industriels permettra de moderniser l'outil de production français.

A propos de Keonys
Keonys est depuis plus de vingt ans le partenaire de référence en solutions de gestion du cycle de vie des produits (PLM - Product Lifecycle Management) et 3D pour permettre aux organisations de toutes tailles et de tous secteurs de créer et de mettre sur le marché de meilleurs produits et des services innovants. Keonys réalise des prestations de conseil à forte valeur ajoutée, de conduite et d'intégration de projets PLM, de formation et de support à ses 1500 clients en France, Belgique, Luxembourg, Pays-Bas, Allemagne et Suisse. Keonys a réalisé en 2013 un chiffre d'affaires consolidé de 53 millions d'euros.
www.keonys.com
Contact Presse : Corinne Hirzel – corinne.hirzel@keonys.com Tél. : +33 1 81 93 81 58

** CATIA est une marque déposée de Dassault Systèmes ou de ses filiales aux USA et/ou dans d'autres pays*

*** Ingénierie des systèmes : Science qui permet de concevoir un produit industriel en analysant les objectifs à atteindre, les fonctions et leur logique d'implémentation organique, ainsi que la validation de leur comportement réel sur des cycles d'utilisation en prenant en compte aussi bien les composants physiques que les logiciels de commande.*
**** Simulation : Permet d'analyser, de comprendre , de prédire et de visualiser, en lien avec la maquette numérique, le comportement d'un système complexe et/ou d'un produit*
*****Plan 34 : Les 34 plans industriels de reconquête industrielle ont pour objet d'unir les acteurs économiques et industriels autour d'un objectif commun, d'aligner les outils de l'Etat au service de cette ambition et de mobiliser les écosystèmes locaux autour de la construction d'une offre industrielle française nouvelle et compétitive, capable de gagner des parts de marché en France et à l'international et de créer ainsi des emplois nouveaux.*
Source : DGE (Direction Générale des Entreprises)

AEROMART 2014 –

DE LA SOUS-TRAITANCE INDUSTRIELLE CONTRAINTE A LA PERFORMANCE INDUSTRIELLE ETHIQUE

COMMUNIQUE DE PRESSE
Conférence de presse Mercredi 3 décembre à 14h à Aeromart Toulouse

ESAT SAINT EXUPERY (établissement et service d'aide par le travail) est une entité médico-sociale qui emploie 55 personnes en situation de handicap dans le secteur Aéronautique.
La mission de cette structure implantée au cœur du parc aéronautique de Colomiers (31) depuis 2005 est de **faire accéder à une vie sociale et professionnelle** des personnes en situation de handicap grâce à une **structure et** des **conditions de travail aménagées**.
Certifié ISO 9001 -EN 9100 et qualifié sur des procédés spéciaux, notre politique qualité vise à :

- **Satisfaire nos deux « clients » distincts** : - **la personne en situation de handicap** souhaitant une prestation d'accompagnement pour améliorer son employabilité (périmètre ISO 9001 –version 2008) en mettant en place un accompagnement au projet professionnel par des actions de formations, par des mises à disposition individuelle ou collective dans des entreprises
  - le client industriel souhaitant une prestation technique d'**ajustage, assemblage, de finition et de kitting de pièces de tôlerie aéronautiques** (périmètre EN 9100- version 2009)

- **Valoriser et faire reconnaitre les compétences** des personnes en situation de handicap

- Positionner l'établissement comme un co-traitant à part entière du secteur aéronautique. Nos principaux clients sont MECAHERS, PRODEM, SUDAERO, AUVERGNE AERONAUTIQUE, LAUAK, ARMOA, SOTIP-ATG, HONEYWELL,

Nous proposons :
- des compétences techniques et des équipements performants au service des entreprises, OTD 96.9% OQD de 99.67% (taux moyen annuel 2014)
- une organisation apprenante au service des personnes en situation de handicap
- une équipe de professionnels à l'écoute des besoins de nos clients

ESAT DESCARTES, est une entité médico-sociale qui accompagne 170 personnes en situation de handicap, grâce une équipe pluri-professionnelle d'une quarantaine de salariés, à Artigues-près-Bordeaux. Sous-traitant industriel dans de nombreux secteurs d'activités, sa mission principale est de faire accéder l'ensemble de ces personnes à une employabilité dans l'établissement ou les entreprises ainsi qu'à une reconnaissance sociale au sein de la société.
Nous sommes adhérents à Aerospace Valley depuis avril 2014 et nous avons bénéficié du parrainage de sa présidente Madame Agnès PAILLARD qui est venue visiter l'Etablissement et a su détecter en nous le professionnalisme des personnes accueillies et du personnel encadrant.
Nos activités se situent sur 4 pôles d'activités :
- Conditionnement,
- Electronique et électrotechnique,
- Métaux et associés,
- Vins et spiritueux (nous sommes dans la région bordelaise !).

Certains de nos clients sont aussi adhérents à l'Aerospace Valley. La société L'ELECTROLYSE, spécialisée dans le traitement de surface de pièces aéronautiques – accueille une équipe de 8 personnes en situation de handicap et un encadrant qui travaillent dans leurs ateliers à la préparation de pièces pour la peinture et les expéditions. La société LUCAS, spécialisée dans le secteur robotique, et pour laquelle nous fabriquons des machines industrielles destinées à des chaines de fabrication. Les relations avec ces entreprises sont basées sur un partenariat « gagnant – gagnant ».

Notre défi permanent est de professionnaliser et satisfaire l'un de nos clients (la personne en situation de handicap) et de répondre aux exigences industrielles et satisfaire notre autre client (l'entreprise).

Devenir client et partenaire d'un ESAT permet, à chacun, de partager une performance industrielle afin que les entreprises prennent en compte les enjeux du développement durable dans leurs stratégies et leur management au niveau de leur responsabilité sociale en valorisant des prestations et des services de grande qualité.

COMMUNIQUE DE PRESSE

Toulouse, le 28 novembre 2014

GUIDE est un laboratoire d'essais en géolocalisation par satellite.

Issu du partenariat des principaux acteurs de l'industrie spatiale française, ce centre d'excellence vise à fournir aux développeurs de solutions, l'**instrumentation**, les **compétences** et les **approbations** nécessaires pour aborder les marchés les plus exigeants de la **radionavigation par satellite**.

GUIDE est doté[i] de moyens spécifiques pour tester les solutions GNSS[ii] (Composants, Algorithmes, Récepteurs, Systèmes) les plus pointus, que ce soit en laboratoire par la simulation ou sur sites réels, en milieu Urbain, Routier, Maritime, sur Circuit, sur Rails et dans les Airs.

GUIDE s'appuie sur ses membres pour fournir l'expertise la plus fine en rapport avec les attentes de ses clients.
Les membres fondateurs sont tous des spécialistes reconnus dans le domaine du GNSS.

Le Métier du Laboratoire GUIDE est organisé autour de 3 compétences-clefs :

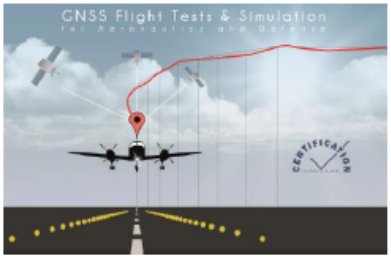
a. La **Métrologie** (Légale). Elle vise à planifier des essais parfaitement maitrisés et cadrés par des méthodes élaborées, soit par des Laboratoires, soit par des comités de Normalisation.
b. La **Géolocalisation** par Satellite (GNSS). Cette discipline inclue les technologies additionnelles consolidant les informations de Géo- positionnement (inertielles,...)
c. L'Appréhension des modes de **Criticités**. Ces études couvrent les mesures d'intégrités et la validation de solutions supposées se conformer à des exigences légales.

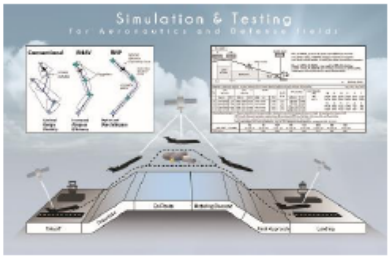
Les Missions du Laboratoire GUIDE se déclinent en 3 types de prestations d'essais :

a. **Etude des niveaux de Sécurité et d'Intégrité** inhérents aux données de Géolocalisation
b. **Vérification de la Conformité** des moyens de collecte des données de géolocalisation avec les Normes ou Règles en vigueurs.
c. **Validation des Performances GNSS** tout au long du processus Industriel, de la conception à la production en passant par l'évaluation des prototypes (Design & Architecture, R&D, Prototypage, Production).

Notre Expertise

GUIDE tire son expertise et son expérience de ses Membres.
Selon les affaires et les compétences à mettre en oeuvre, GUIDE sélectionne auprès de ses Adhérents les spécialistes les plus expérimentés sur le sujet.
En l'absence de publication des Normes et des Réglementations appropriées, les plans d'essais sont élaborés par des ingénieurs-experts reconnus dans les domaines considérés





Contact Presse :
Carine ALONSO Responsable Communication 06 81 96 68 32 carine.alonso@guide-gnss.com

[i] *Le développement de cette plateforme technique a été financé par le Ministère de l'Industrie et les autorités locales et régionales : La DGCIS (Ministère de l'Economie, des Finances et de l'Industrie), le Conseil Régional de Midi-Pyrénées, le Conseil Régional d'Aquitaine, la Communauté Urbaine du Grand Toulouse, la Préfecture de Région Midi-Pyrénées.*
Le Conseil Général du Gers, la CCI du Gers, la Communauté d'Agglomération du Grand Dax et la Communauté d'Agglomération de Bayonne-Anglet-Biarritz ont également apporté leur support. GUIDE a été labellisé par Aerospace Valley et constitue un projet structurant pour le Pôle.

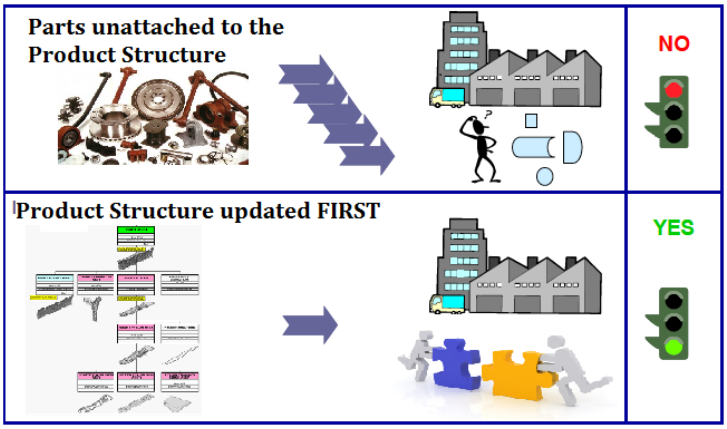
[ii] *GNSS : Global Navigation Satellite System*

CLUSTRIA®

Communiqué de presse

THE DYNAMIC CONFIGURATION MANAGEMENT SYSTEM

Au bureau d'étude, regrouper les modifications par batches sur un rang avion donné apparaît de premier abord une solution simple pour gérer la configuration d'un avion. Cependant, cette méthode de gestion entraine des phénomènes de rattrapage, des rebus et des encours du fait que la diffusion des plans est poussée et n'est pas en cohérence avec l'échéancier de fabrication. CLUSTRIA, système de gestion de configuration dynamique, propose d'inverser le flux des plans et des nomenclatures afin qu'il soit tiré par les besoins de la préparation technique et des achats. Le système est basé sur un nouveau système de regroupement de modifications lié au plan de fabrication échéancé. CLUSTRIA vous permet de simuler différents regroupement de modifications, d'en calculer les nomenclatures et les impacts techniques et coûts résultants, afin d'instruire au mieux les modifications. Des spécifications à l'attestation, CLUSTRIA a développé un ensemble de fonctions (réaffectation, conversion, rechanges, interchangeabilité…) vous permettant d'assurer une bonne gestion de configuration et réussir la montée en cadence. CLUSTRIA utilise aussi ces principes pour gérer la configuration pendant l'exploitation de l'avion (Calcul de kit SB, reconversion, cannibalisme …).



Jean-Philippe GAY, PDG CLUSTRIA, a contribué aux spécifications de GILDA (Chez AIRBUS, en 1990) premier système de gestion de configuration dynamique. Lorsque LATECOERE est devenu RSP, il a poursuivi l'amélioration des principes dans un contexte multi-clients en prenant en compte les exigences liées aux autres avionneurs, a dégagé les meilleures pratiques, a harmonisé les processus et a développé les connecteurs d'interopérabilité pour chacun d'eux. Aujourd'hui, CLUSTRIA propose ces 25 ans d'expérience, ces méthodes et outils logiciels pour réussir les montées en cadence

Communiqué de presse

sylob aéro à AEROMART Toulouse 2014

Depuis plus de 20 ans, **SYLOB** édite et intègre des solutions ERP exclusivement destinées aux PME industrielles.
Basée à Albi (81) et comptant aujourd'hui 100 salariés, SYLOB a fait le choix de se concentrer sur l'industrie, de maintenir un contact direct avec les utilisateurs de ses solutions et de consacrer une place importante à l'innovation.
Ces choix stratégiques, réaffirmés au fil des années, ont conduit au développement d'une gamme de solutions full web, basées sur un même socle technologique.
SYLOB est ainsi en mesure d'accompagner ses clients, PME industrielles, en leur proposant des solutions, adaptées à leur taille et à leurs besoins**.** Evolutives, fiables et pérennes, elles permettent de piloter l'entreprise et maîtriser les processus métier.
L'expérience acquise au travers de l'accompagnement de plus de 400 clients, a conduit **SYLOB** à intégrer les spécificités métier de certaines filières.
Membre du Pôle de Compétitivité AEROSPACE VALLEY, **SYLOB** travaille depuis de nombreuses années avec les acteurs du secteur de l'aéronautique parmi lesquels : *FIGEAC AERO, AEROFONCTIONS, HAS (Groupe AIRBUS Helicopters), SEDEMECA, SOPLAMI, COBHAM ANTENNAS, NOVINTEC, ALISAERO, LA PRECISION, ...*

C'est ainsi qu'est né sylob aéro **, conçu pour les sous-traitants aéronautiques.**
Pour aider les sous-traitants aéronautiques à monter en performance et à répondre aux exigences des Donneurs d'Ordres, **SYLOB** a conçu une solution couplée à une méthodologie personnalisée permettant un gain de temps dans la mise en œuvre.

Sylob Aéro répond à l'équation complexe qualité/délais/coûts en offrant des fonctionnalités qui permettent :
- d'assurer la qualité, la conformité et la traçabilité complète des produits,
- de limiter les aléas au niveau de la production et des approvisionnements,
- de réduire les délais, les en-cours et les coûts de fabrication.

Sylob Aéro, c'est :

- une chaine de planification complète et cohérente du Plan Industriel et Commercial à l'Ordonnancement pour :

- anticiper les approvisionnements à réaliser, souvent critiques compte tenu des délais,
- avoir une meilleure visibilité de la charge dans le temps et mieux ajuster leurs capacités,
- répondre aux variations des programmes d'approvisionnements des donneurs d'ordre, sans remettre systématiquement en cause les plannings de fabrication.

- une traçabilité produit interne et externe complète

- suivi des certifications fournisseurs et des homologations des sous-traitants,
- Gestion des qualifications et habilitations opérateurs,
- Suivi des évolutions produit : Gestion des FAI et DVI, Fiches de demande d'évolution, Gestion des outillages, …
- Gestion des Numéros de lot et de série, Fiche de lot

Pour plus d'informations : www.sylob.com

Contacts Presse :

SYLOB
Florence PITON
Directrice Marketing et Business Développement
Tel : +33 563 53 08 18
Mob : +33 610 32 35 07
E-mail : fp@sylob.com

MP CONSEIL
Michelle Pilczer
Tel : +33 146 02 12 95
Mob : +33 661 10 94 94
E-mail : mpilczer@mpconseilrp.com

DSI

Communiqué de presse
Décembre 2014

Si l'insertion sociale de personnes handicapées est le moteur de **DSI**, les performances économiques et professionnelles en sont indissociables.
Créée en 1996, à Blagnac par Jean Louis Ribes, DSI compte aujourd'hui plus de 540 salariés, dont 86 % de personnes en situation de handicap.
Une progression annuelle d'environ 20% et un chiffre d'affaire de plus de 24 000 000 €, dont 80 % sont générés par nos 20 premiers clients dont la plupart appartiennent au CAC 40
5 pôles d'activités : bureautique, impression, industrie, logistique transport et multiservices
1 pôle Etudes et Ingénierie

- Ingénierie Informatique
- Ingénierie Electronique
- Ingénierie Mécanique
- Recherche et Développement en Automatique et traitement du signal (R&D)

Par ses projets R&D collaboratifs, et grâce au soutien de ses partenaires institutionnels, académiques et industriels, DSi développe les produits du futur dans divers domaines d'applications : RADAR, GNSS, Mesures et contrôle, …

DSI est présent en Midi-Pyrénées, en Ile de France, en Aquitaine, en Région PACA et dès décembre 2014 à Nantes et St Nazaire

Partenariat Nexter Electronics/DSI

Une volonté de nos deux directions de collaborer sur une activité pérenne et à forte valeur ajoutée : La sous-traitance de câblage pour des domaines au référentiel exigeant (défense, ferroviaire, aéronautique)
Mise en place d'un contrat cadre, équilibré, avec engagement de résultat. Ce contrat défini notamment les modes de gouvernance, les données d'entrée, les activités, les délivrables.
Une complémentarité et une mutualisation de nos moyens et compétences pour tenir les objectifs de compétitivité imposés par nos prospects et clients.
Ce mode de fonctionnement est opérationnel depuis décembre 2012, totalement éprouvé. Il mobilise de l'ordre de 4 à 6 ressources DSI et a permis de produire environ 1200 équipements pour un équivalent de charge de plus de 13000 heures.
Nous travaillons depuis un an à la promotion de cette association en prospectant ensemble de nouveaux clients. Les offres techniques et financières sont rédigées dans ce sens.
Nexter Electronics a récemment gagné une affaire stratégique sur le domaine ferroviaire qui fait mention de l'intervention de DSI sur les activités de montage et câblage.
Ce partenariat représente une action concrète de relocalisation d'une production jusqu'alors externalisée.

Karine DROZDZOWSKI, Responsable Développement
Tél. 05 62 74 10 00
17 rue Raymond Grimaud
BP 50116 - 31704 BLAGNAC Cedex

Contact Presse :
Anabelle Califano, Midi-Pyrénées Expansion : +33 (0)5 61 12 57 17 – a.califano@midipyr.com